


LA GESTIONE EVOLUTA DELLO STUDIO DENTISTICO Comunicazione, Team e Numeri

Stefano Denna
Arcangelo Zullo

 Incontri serali (20:00-22:30): **06/11, 15/11, 30/11, 5/12**
Sabato Mattina (09:00-13:00): **25/11**

 Aqua Hotel, Viale Paolo Mantegazza, 12/14, 47921 Rimini (RN)

Si ringrazia per la sponsorizzazione non condizionante dell'evento:

 **THE EVOLUTION GAME** 

 **biosfera**
SOFTWARE PER LO STUDIO ODONTOIATRICO

ABSTRACT

La gestione dello Studio Dentistico non è solo un aspetto amministrativo, ma una componente fondamentale del successo globale dello Studio, garantendo un equilibrio tra qualità clinica, efficienza operativa e stabilità finanziaria. Affronteremo argomenti fondamentali come la comunicazione con i pazienti, migliorando la loro esperienza e fedeltà.

La gestione del team e la selezione dei collaboratori garantiranno un ambiente di lavoro armonico ed efficiente.

Imparerete a navigare con successo attraverso controlli fiscali e adottare una gestione finanziaria ottimale.

Inoltre, acquisirete competenze nella stesura di preventivi accurati e tariffe adeguate, garantendo la stabilità economica dello studio. Questi argomenti sono cruciali per un successo duraturo nella pratica odontoiatrica moderna.

PERCHÉ PARTECIPARE A QUESTO CORSO?

- Perché gli argomenti extraclinici stanno diventando sempre più importanti nella quotidianità della professione
- Per avere un panorama ampio e nuovo su numerosi aspetti gestionali
- **Concetti chiari e applicabili immediatamente**
- **Ampio spazio al confronto tra relatore e corsisti**
- In alcune serate sarà possibile invitare gratuitamente il personale di studio
- Costo di iscrizione infinitesimale rispetto alle alternative sul mercato
- 12 Crediti ECM inclusi!

I posti disponibili saranno solo 30, per dare spazio a tutti di confrontarsi con i relatori, quindi non aspettare ad iscriverti!

SEGUE ALLA PAGINA SUCCESSIVA

Programma del corso



Lunedì 6 Novembre. Relatori: Stefano Denna e Arcangelo Zullo.

20:00-20:30: Aperitivo di Benvenuto

20.30-22:30: **Introduzione al corso. Come comunicazione, team e numeri possono portare il Tuo Studio ad evolversi.**



Mercoledì 15 Novembre. Relatore: Arcangelo Zullo.

20:00-20:30: Aperitivo di Benvenuto

20.30-22:30: **Gestione efficiente dello Studio Dentistico. I numeri che affossano lo Studio e quelli che lo fanno crescere.**



Sabato 25 Novembre. Relatore: Stefano Denna.

09:00-11:00: **La comunicazione con il paziente**

11:00-11:15: Coffee Break

11:15-13:00: **La selezione dei collaboratori e la gestione del team**



Giovedì 30 Novembre. Relatore: Arcangelo Zullo.

20:00-20:30: Aperitivo di Benvenuto

20.30-22:30: **Cosa fare in caso di controllo fiscale? Come prepararsi al meglio?**



Martedì 5 Dicembre. Relatore: Arcangelo Zullo.

20:00-20:30: Aperitivo di Benvenuto

20.30-22:30: **Come redigere un tariffario adeguato e la gestione dei preventivi.**

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

SOCI ANDI: € 200,00 iva inclusa per l'intero percorso

NON SOCI ANDI: €350,00 iva inclusa

MODALITÀ DI ISCRIZIONE

È possibile pagare con PayPal o Bonifico Bancario attraverso <https://brainservizi.andi.it/> (sezione Corsi) oppure www.dentistionline.it.

Per informazioni aggiuntive potete scrivere a info@andirimini.com

CREDITI ECM

Saranno erogati 12 crediti ECM.

ARCANGELO ZULLO – CV BREVE

Ideatore e sviluppatore dal 1996 di prodotti multimediali per l'apprendimento e la formazione in campo odontoiatrico.

Co-Autore dello sviluppo di software per la gestione di studi odontoiatrici e responsabile della relativa formazione all'uso presso i clienti.

Comunicazione, Marketing e Controllo di gestione alla base dello studio odontoiatrico di successo. Training Manager per la formazione del personale dello studio odontoiatrico e l'avvio all'informatizzazione o per il miglioramento dell'attività già informatizzata.

Dal 2005 si occupa esclusivamente di procedure e protocolli di lavoro per accompagnare/sostenere lo studio odontoiatrico nell'era del digitale e del controllo economico/gestionale. Dal 2016 ha raccolto sotto il nome di ForDentist una metodica di lavoro frutto dei tanti anni di esperienza e frequentazione degli studi odontoiatrici sul territorio nazionale.

STEFANO DENNA – CV BREVE

Founder del percorso "EVOLUTION GAME", ideato nel 2021, un corso di crescita personale che tratta di evoluzione personale, imprenditoriale, relazionale, finanziaria e molto altro.

Ha 37 anni di esperienza nell'ambito della comunicazione, formazione e vendita b2b e b2c. Nell'ambito della formazione e della crescita personale oltre 20.000 persone hanno partecipato a workshop e corsi tenuti da lui e di questi oltre 3.000 hanno frequentato percorsi annuali.

Ha 20 anni di esperienza nel settore della vendita Business to Consumer; 15 anni di esperienza come in Marketing Communications, Marketing Strategy, Corporate Communications, New Business Development, Social Media Market, Sales Management, Strategic Planning, Comunicazione emozionale e persuasiva, Neurolinguistica; ha 15 anni di esperienza imprenditoriale come responsabile dei centri HRD – Roberto Re Leadership School di Firenze, Rimini, Bologna e Parma.

Autore di due libri editi da Mondadori: «Genitori Coach» con 10 ristampe per più di 20.000 copie vendute, e «Convincili! Come persuadere molti e vendere tanto».